

# 共拓安全运营新蓝海

SIEM+SOC 联合运营合作提案

 Flyingnets

市场规模

**\$416.2B**

2029年预测

增长率

**15%+**

亚太CAGR

# 目录

01

## 市场洞察

网络安全的黄金时代

全球市场

亚太机遇

02

## 挑战与机遇

自建 SOC 的困境

成本挑战

人才缺口

03

## 我们的方案

Flyingnets SIEM+SOC

SIEM平台

AI Operator

04

## 合作模式

携手共赢的伙伴生态

产品授权

联合运营

05

## 市场前景

共创千亿级市场

快速切入

降低成本

长期价值

14

精彩页面

## 01

Market Insights

# 市场洞察

## 网络安全的黄金时代



### 全球市场爆发

年均复合增长率11.2%，2029年达4162亿美元



### 亚太新蓝海

年增长率超15%，东盟市场增速17.24%

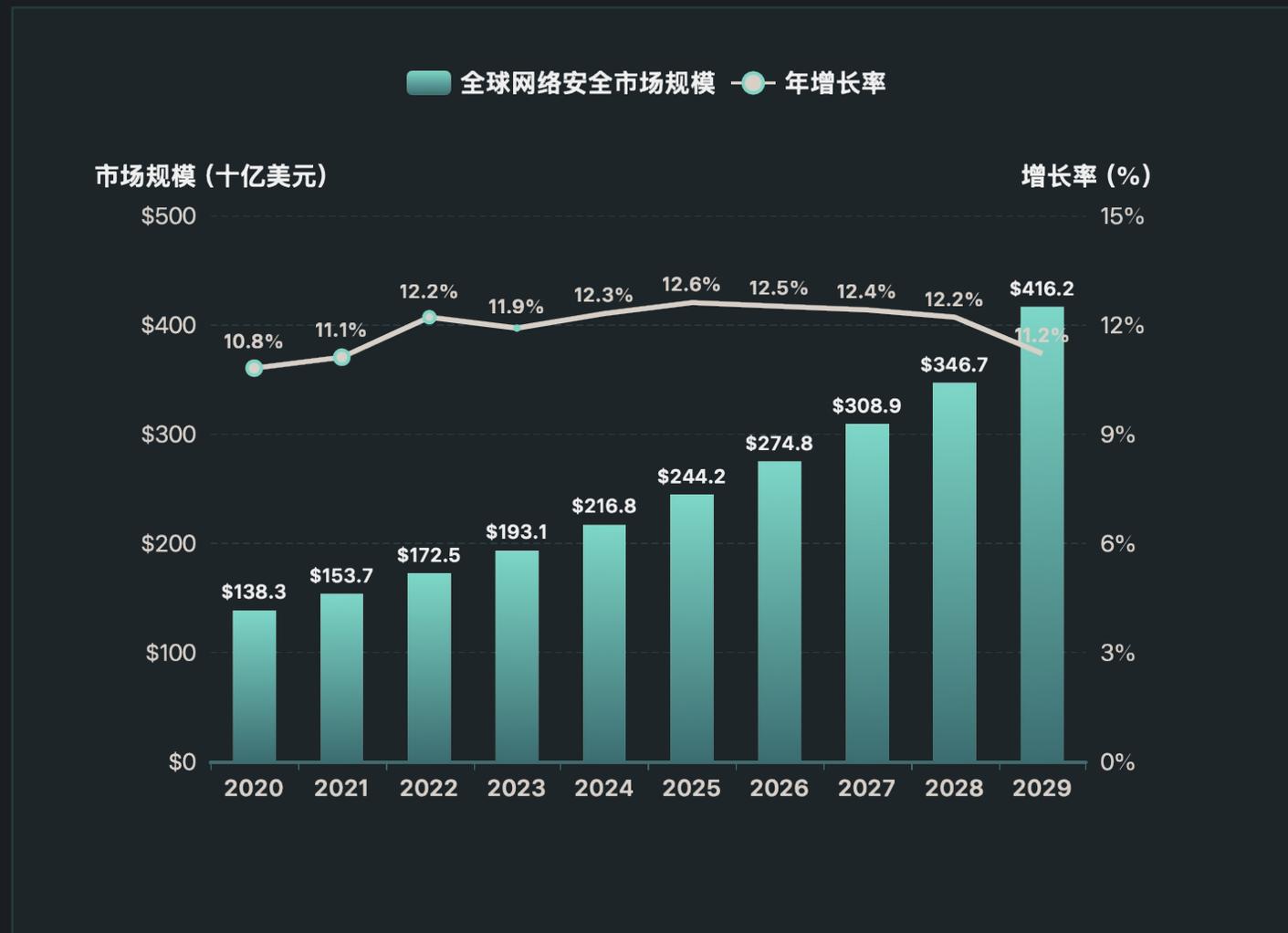


### SOC需求攀升

企业安全预算占比超40%

# 全球网络安全市场迎来爆发式增长

数字化转型加速，网络威胁日益复杂，驱动全球网络安全市场持续高速增长



2024年市场规模  
**\$216.8B**

12.3% 同比增长

全球网络安全市场在数字化转型浪潮中持续扩张，企业在威胁检测、身份认证、云安全等领域的投入显著增加

2029年预测规模  
**\$416.2B**

11.2% 5年CAGR

随着AI、IoT等新技术应用，网络攻击复杂度提升，企业安全投入将从合规驱动转向业务风险驱动

SOC服务占比

**40%+**

# 亚太地区：网络安全的新蓝海

亚太地区数字化进程加快，成为全球网络安全市场增长最快的区域

## 亚太市场增长引擎

# 15%+

年复合增长率 (CAGR)

亚太地区网络安全市场增速领跑全球，企业数字化转型加速，云服务普及率快速提升，推动安全投入持续增长

### 云计算普及

企业上云加速，云原生安全需求爆发，推动 SASE、CNAPP 等新兴安全架构落地

### 政策法规趋严

GDPR、等保2.0、数据安全法等法规实施，合规驱动安全投入刚性增长

### 企业安全意识提升

勒索软件攻击频发，企业从被动防御转向主动安全运营，SOC 服务需求激增

## 东盟市场增长预测

市场规模 (十亿美元)



## 东盟市场：增长明星

# \$5.51B

2025年规模

# \$12.2B

2030年预测

# 17.24%

年复合增长率

东南亚数字经济蓬勃发展，新加坡、印尼、泰国等国成为网络安全投资热点

# 02

Challenges & Opportunities

## 挑战与机遇

### 自建 SOC 的困境



#### 成本高昂

硬件、软件、带宽投入巨大，7x24小时运营人力成本高企



#### 人才稀缺

2025年全球网络安全人才缺口升至480万，专业SOC分析师难以招聘和挽留



#### 技术复杂

安全技术迭代迅速，海量告警处理效率低下，误报率高

# 自建 SOC：投入巨大，收效甚微

企业自建安全运营中心面临三大核心挑战，阻碍安全能力的有效构建

## 挑战一

### COSTLY

#### 成本高昂

- 硬件投入：SOC需部署SIEM平台、日志存储、网络探针等设备
- 软件授权：SIEM、SOAR、等软件按资产收费
- 人力成本：7x24小时运营需至少3级分析师轮班

**\$2-5M**

年度总拥有成本

## 挑战二

### TALENT

#### 人才稀缺

- 全球缺口：2025年网络安全人才缺口达480万
- 专业要求：SOC分析师需掌握日志分析、威胁狩猎等技能
- 流失率高：初级分析师平均任职18个月即跳槽

**3-6**

个月招聘周期

## 挑战三

### COMPLEXITY

#### 技术复杂

- 技术迭代快：AI、零信任等新技术层出不穷
- 告警过载：日均告警超1万条，95%为误报或低优先级
- 响应滞后：平均威胁检测时间超200天

**95%**

告警为误报



## 机遇：专业SOC服务需求激增

企业面临的安全告警数量呈指数级增长，对专业SOC服务的需求日益迫切

**40%+**

企业安全预算占比

# 03

Our Solution

## 我们的方案

Flyingnets SIEM+SOC



### SIEM平台

全源日志采集、AI智能分析、Use Case库、智能告警评分



### AI Operator

自动化响应、工单管理、知识库联动、多语言支持



### 7x24 SOC团队

顶尖专家、多语言服务、应急响应、威胁狩猎

# Flyingnets是谁?

Flyingnets通过SIEM平台、AI Operator和SOC团队的协同运作，提供端到端的安全运营服务



## 市场定位和客户服务

### 领先的企业安全解决方案提供商

超过15年的行业服务经验

超过130名员工，在全球设有7个办事处，分别位于上海、成都、北京、广州、香港、新加坡、东京

### 我们的特色

- 1、我们是微软全球认证的MSSP合作伙伴
- 2、我们是AWS认证的全球MSSP合作伙伴
- 3、我们是阿里云认证的WA资质合作伙伴
- 4、我们是Splunk认证的MSP合作伙伴

我们致力于成为您在企业安全保障方面值得信赖的合作伙伴

通过安全的解决方案和持续的成功确保业务的未来

# 三大核心支柱，构建智能安全运营体系

Flyingnets通过SIEM平台、AI Operator和SOC团队的协同运作，提供端到端的安全运营服务

## SIEM 平台

智能驱动的威胁检测核心，支持超过1000种日志源的统一采集、分析和告警

- 全源日志采集**  
支持网络设备、安全设备、操作系统等
- AI 智能分析**  
内置机器学习算法，自动识别异常行为
- Use Case 库**  
覆盖MITRE ATT&CK全场景检测规则
- 智能告警评分**  
基于风险模型自动排序，聚焦关键威胁

## AI Operator

您的7x24小时智能安全助手，实现事件响应的自动化和智能化

- 自动化事件响应**  
根据Playbook自动执行隔离、阻断等操作
- 智能工单管理**  
自动创建、分配和跟踪安全工单
- 知识库联动**  
持续学习历史事件，提升响应能力
- 多语言支持**  
支持中英文等多种语言界面

## 7x24 SOC 团队

专业的安全运营保障，汇集全球顶尖安全专家提供全天候服务

- 全球顶尖专家**  
持CISSP、CISA、GIAC等认证
- 多语言服务**  
支持中英文及东南亚多种语言
- 成熟应急流程**  
遵循NIST框架，15分钟内响应
- 持续威胁狩猎**  
主动寻找潜伏APT和内部威胁

## 协同运作，闭环管理

SIEM平台实现威胁精准检测，AI Operator自动响应处置，SOC团队专家深度分析和狩猎，形成“检测-响应-分析-狩猎”的闭环安全运营体系

80%

响应时间缩短

90%

误报率降低

7x24

不间断服务

# 04

Partnership Model

## 合作模式

携手共赢的伙伴生态



### 产品授权与OEM

提供SIEM平台授权，支持OEM/ODM，共享市场资源



### 联合运营

SIEM+SOC联合运营，共同为客户提供安全服务



### 全方位支持

技术、培训、市场、销售四大支持体系

# 灵活合作模式，全方位伙伴支持

Flyingnets提供三种核心合作模式，配套全方位支持体系，助力合作伙伴快速切入市场

## 01 产品授权与OEM

适合有安全服务的合作伙伴，快速打造自有品牌安全产品

### SIEM平台授权

提供完整SIEM平台授权，支持按需定制功能模块

### OEM/ODM支持

支持合作伙伴打造自有品牌，提供白标方案

### 技术支持培训

7x24技术支持，定期产品培训，认证体系

适用对象：**有技术实力的企业**

## 02 联合运营

适合有客户资源和销售团队的企业，快速构建安全运营服务能力

### 合作模式

伙伴提供人员、场地、服务器；Flyingnets提供SIEM平台、流程体系、培训、L3支持

### 体系化赋能

合办构建完整SOC体系、运营流程、人员培训认证

### 收益分享

按服务收入比例分成，实现长期共赢

适用对象：**有客户资源的企业**

## 03 组合运营

适合有MSP运维或者NOC运维体系的企业，基于现有的服务体制进行改造，快速构建安全运营服务能力

### 合作模式

伙伴提供7\*24 L1级别的窗口团队，Flyingnets提供针对L1的培训服务，并提供L2+L3支持，提供SIEM平台

### 商务流程

合作伙伴整体负责对接客户，Flyingnets后台提供服务，故商务流程为客户-伙伴-Flyingnets

适用对象：**有部分运营能力的企业**

## 全方位合作伙伴支持体系



### 技术支持

7x24技术支持，定期产品更新，专属技术顾问



### 培训支持

SOC人员培训，认证体系，定期技术分享



### 市场支持

联合市场活动，品牌宣传，行业会议参展



### 销售支持

销售工具包，售前技术支持，联合客户拜访

# 05

Market Prospects

## 市场前景

共创千亿级市场



### 快速切入高增长市场

抓住网络安全市场黄金机遇期



### 显著降低成本

避免高昂的技术研发和运营成本



### 建立长期客户关系

构建稳定、高价值的合作模式

# 成为Flyingnets伙伴，您将获得

三大核心收益，助力合作伙伴在网络安全蓝海市场中占据先机

## 收益一

### 快速切入高增长市场

抓住网络安全市场黄金机遇期，无需漫长的产品研发周期，即刻为客户提供专业服务

15%+

市场年增长率

3-6月

业务启动周期

## 收益二

### 显著降低运营成本

避免高昂的技术研发和人才培养成本，直接获得成熟的技术平台和运营体系

-70%

研发成本节省

-60%

人力成本节省

## 收益三

### 建立长期、稳定、高价值的客户关系

安全运营服务具有强粘性特点，一旦客户签约，续约率超90%，带来持续稳定的收入流

90%+

客户续约率

3-5年

平均客户生命周期

## 千亿级市场前景，等您共创

网络安全市场持续增长，Flyingnets愿与您携手，共同开拓这片蓝海市场，实现互利共赢

\$416B

2029年市场规模

## 部分成功案例

### 01 某大型金融机构

#### 联合运营

提供SIEM+SOC联合运营服务，覆盖全行IT资产，7x24小时威胁监控

-80%

响应时间缩短

-90%

误报率降低

### 02 某知名科技公司

#### OEM产品

OEM SIEM产品，打造自有品牌安全运营中心，开拓新业务增长点

-6月

产品上市周期

+35%

新业务增长

# 携手共进 共拓安全新蓝海

Flyingnets期待与您建立战略合作伙伴关系，共同把握网络安全市场的巨大机遇，实现互利共赢



**高增长市场**

15%+年增长率



**灵活合作**

多种模式选择



**全面支持**

技术市场培训



商务联系

[partnership@flyingnets.com](mailto:partnership@flyingnets.com)



官方网站

[www.flyingnets.com](http://www.flyingnets.com)



**Flyingnets**

Your Trusted Security Partner